



Практические примеры

- Стратегическое использование урегулирования споров
- Прочие методы применения ВТО

Авторы: Скотт Андерсен (Scott Andersen) и Арноуд Р. Виллемс (Arnoud R. Willems)

Обзор

- В мировых правилах имеются рычаги воздействия с регуляторами
- Всемирная Торговая Организация
- Торговые соглашения (двусторонние, региональные)
- Двусторонние инвестиционные соглашения
- Компании включают правила в свою бизнес-стратегию
- При планировании сделки или инвестиций
- Если сделка складывается неудачно
- Однако, возможности имеются повседневно

Что предлагает ВТО

- Обязательный механизм урегулирования споров
- Возможность участия в переговорах по международным правилам (например, по вопросам содействия торговле, антидемпинговым мерам)
- Возможность получения консультаций, пояснений по делам или режимам, связанным с осуществлением и интерпретацией Соглашений
- Большое количество Соглашений, Советов и Комитетов
- ГАТТ, ГАТС, комитет по таможенной оценке, комитет по техническим барьерам в торговле, антидемпинговый комитет
- Советы, такие как Совет по торговле товарами ВТО, Совет по торговле услугами, Генеральный Совет, собирающиеся в качестве органа по наблюдению за торговой политикой
- Комитеты, такие как ТБТ, СПС, Комитет по торговле и окружающей среде, Комитет по упрощению процедур торговли

Практические примеры

-Стратегическое использование урегулирования споров

Трудности, связанные с методикой «обнуления» в США

- Япония, страны Европейского Союза, Мексика, Бразилия, Китай – у всех возникли проблемы
- Это отразилось на большом количестве заказов, попадающих под действие антидемпинговых пошлин
- После неоднократных потерь США наконец отказались от методики обнуления пошлин, заменив их на целевые антидемпинговые пошлины на импорт
- Ожидается, что такие страны как Китай стратегически последуют за этой новой методикой США

Трудности Норвегии с поставкой лосося в страны ЕС

- На протяжении 17 лет ЕС блокировал и препятствовал импорту лосося
- Норвегия столкнулась с длительной проблемой
- Норвегия бесспорно доказала факт «грубейших нарушений» при расследовании ЕС (например, при определении промышленности для внутреннего рынка)
- В 2008 году ЕС убрал все антидемпинговые и другие заградительные пошлины на норвежский лосось
- Создана судебная практика, из-за которой ЕС сложно повторить меры

Экспортные ограничения на сырьевые материалы и редкоземельные ресурсы

- Большой проблемой при вступлении Китая был экспорт сырьевых и строительных блочных материалов, таких как кокс, бокситы и редкоземельные ресурсы, производимых, в основном, на территории Китая
- Китай вводил и вводит экспортные тарифы и квоты на экспорт сырьевых материалов
- США, ЕС и Япония сначала выступили с иском о сырьевых материалах против Китая по продукции, не имеющей стратегической ценности, защитные меры на которую были аналогичны ограничениям на редкоземельные металлы – продукт, о котором они беспокоились
- Судебная практика по делу о сырьевых материалах складывается очень удачно для США и ЕС, и сыграет роль в деле о редкоземельных ресурсах

Бразилия – сложности с сельскохозяйственными субсидиями

- 2002 – Бразилия оспорила предоставление субсидий производителям хлопка из США и сахара – из стран ЕС
- Со стратегической привязкой к переговорам раунда Доха
- Бразилия разработала судебную практику по обоим прецедентам, когда споры были выиграны в судах ВТО и АВ
- Это позволило Бразилии сузить позиции на переговорах – страна не будет платить за то, что она уже получила в результате переговоров

Запрет на импорт креветки для защиты морских черепах. Обратный эффект стратегии.

- Малайзия, Индия, Пакистан и Тайланд оспаривали введенные США ограничения на импорт креветок в защиту морских черепах
- Формально, дело было выиграно в судах, но США просто изменили свое законодательство
- В результате была создана юриспруденция, более чем благоприятная для попыток защиты окружающей среды со стороны членов ВТО
- Урок – наймите хорошего юрисконсульта и дела будут выигрываться в Вашу пользу

Дела о налогообложении спиртных напитков

- Производители из стран ЕС и США защищают свои рынки
- В конце 1990-х годов США и ЕС от лица производителей дистиллированного спирта выступили с исками
- Против Чили, Кореи, Японии, Индии, которые защищали свой внутренний рынок крепких спиртных напитков путем введения повышенных налогов на некоторые виды импортируемого алкоголя
- По всем четырем случаям дела были выиграны, была установлена судебная практика, доказывающая, что подобные дискриминационные налоги не отвечают требованиям ВТО. И это открыло мировые рынки для данной продукции из США и ЕС

Стратегические дела. Указания.

- Вы должны четко понимать свою задачу – какую политику Вы пытаетесь изменить, в чем заключается прозрачная стратегия
- Приведите пример с хорошими доказательствами и фактами – явная дискриминация de jure или дискриминация de facto налицо
- Проведите понятное расследование и соберите факты
- Наймите опытного юрисконсульта – не стоит учиться на собственных ошибках! Риск неудачи слишком велик – все может закончиться нехорошей судебной практикой

Практические примеры

Прочие методы применения ВТО

Использование комитетов ВТО

Недобросовестные стандарты на продукцию

- Предложение классифицировать вещества на основе никеля как опасные, в соответствии с Директивой об опасных веществах
 - Метод не отвечает требованиям ОЭСР (OECD)
 - Предложения использовали в качестве прецедента по Регламенту REACH
 - Классификация несостоятельна ни с юридической, ни с научной точки зрения, и выглядит больше торговым ограничителем, чем необходимой мерой
- Потенциально серьезные законодательные последствия стигматизации и глубокой переработки
 - Ограничения реализации и использования опасных веществ
 - Авторизация, необходимая в соответствии с регламентом REACH
 - Запрет на продажу потребителям
 - Последствия транспортировки
 - Это испортит весь остальной мир

Использование комитетов ВТО

Недобросовестные стандарты на продукцию

Основные правила стандартов на продукцию

- Соглашение ВТО о технических барьерах в торговле
- Распространяется на характеристики товара, связанные процессы и методы производства, этикетирование/упаковку и т.п.
- Стандарты не могут быть более обременительными, чем это необходимо
- Применение международных стандартов
- Соглашения о свободной торговле

Использование комитетов ВТО

Недобросовестные стандарты на продукцию

- Соглашение о технических барьерах в торговле: минимизирует негативное действие стандартов на продукцию
- Комитет по техническим барьерам в торговле
 - Следит за выполнением условий Соглашения
 - Собирается для обсуждения вопросов и проблем стандартов на продукцию
 - Для принятия мер необходимо обращаться в комитет определенным образом
 - Заблаговременно – для рассмотрения и подготовки ответа
 - Комитету требуется некоторое время для ответа и принятия во внимание комментариев
- Действия: используйте ВТО против ЕС
 - Составьте программу и обозначьте порядок озвучивания сильных мест
 - Следите за обсуждениями
 - Организуйте встречи с членами секретариата ВТО и представителями ключевых государств-членов ВТО
 - Обновляйте список стран, заинтересованных в ВТО
 - Подготовьте брифинг-пакеты по нотификации о Соглашении

Использование комитетов ВТО

Дискриминационные правила

- Новая Зеландия: Закон о реформах в сфере телекоммуникаций
- Закон содержит нормативно-правовую базу по телекоммуникационным сетям, разработанную по инициативе UltraFast Broadband (UFB)
- В соответствии с данным законом независимый регулятивный орган Новой Зеландии не может
 - Регулировать ценовые и неценовые условия доступа к услугам UFB в течение не менее 10 лет
 - Пересматривать имеющиеся или будущие активы компании Telecom других телекоммуникационных компаний или сетей
- Результат: иностранные телекоммуникационные компании не могут войти на рынок

Использование комитетов ВТО

Дискриминационные правила

Основные правила

- Генеральное соглашение по торговле услугами (GATS)
- Соглашение о телекоммуникационных услугах
 - Предоставляет гарантии разумного доступа и использования общественных телекоммуникационных сетей на заданном рынке поставщиками любых услуг, для которых выгодны плановые обязательства заинтересованного члена ВТО
- Справочный документ
 - Набор принципов регулирования, являющийся юридически обязательным для правительств стран-участниц ВТО, принявших по нему обязательства

Использование комитетов ВТО

Дискриминационные правила

Применение правил ВТО

- Новый закон нарушает обязательства Новой Зеландии по ВТО
- Отсутствие надлежащих мер препятствования поставщикам быть вовлеченным в неконкурентную практику
- Отсутствие гарантий того, что тарифы на услуги и соединения не являются стоимостно-ориентированными
- За последние 10 лет не проводился независимый пересмотр цен и условий
- Отсутствует независимое урегулирование споров
- Иностранцы поставщики услуг не имеют возможности подключения к сетям FTTP на приемлемых условиях

Результат

- Законодательство нарушено

Использование комитетов ВТО

Извлеченные уроки

- Правила ВТО – это эффективный метод снятия торговых ограничений
 - > монитор потенциальных ограничительных мер в торговле
- Юридические доводы должны быть частью стратегии защиты
- Круг вопросов для лучшего использования органов ВТО
 - Охватывать более широкий круг вопросов (стандарты, торговля товарами, торговля услугами, и т.п.)
 - Не создавать и не принуждать к выполнению правил, а позволять проверять вопросы и средства оказания политического давления
 - Устранять барьеры вхождения на рынок лучше путем использования комитетов ВТО, которые следят за соблюдением условий конкретных соглашений ВТО
 - Лучшего результата можно достичь, если проблема будет озвучена не одной компанией, а сразу несколькими предприятиями отрасли
- Прочие примеры: налогообложение, субсидирование, экспортные ограничения

Использование торговых переговоров

Восстановленные товары

- Восстановленные товары попадают в категорию между новыми и бывшими в употреблении товарами (например, газовые турбины, progress rail, турбокомпрессоры)
- Многие страны ограничивают торговлю восстановленными товарами путем ввода запрета на импорт, тарифов, регулирования и сертификации, или требований к контролю
- Пример: Индия – п. 2.17 «Политика международной торговли товарами бывшими в употреблении»
 - *“Импорт восстановленных товаров разрешен только при наличии лицензии”*
- Классификация восстановленных товаров для целей таможенного оформления

Использование торговых переговоров

Восстановленные товары

- В результате переговоров ВТО по НАМА министры приняли решение о торговле восстановленными товарами
 - Спонсоры: Япония, Швейцария, США
 - Увеличить доступ на рынки для восстановленных товаров путем снижения нетарифных барьеров импорта
 - Индия созвала симпозиум по уточнению определения «восстановленные товары»
- Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество
 - Работа над процессом, созданным для доведения до стран преимуществ и качества восстановленных товаров
- Соглашения о свободной торговле (ССТ)
 - США ввели доступ на рынок для восстановленных товаров путем подписания ССТ с Чили и Сингапуром, где в разделе о правилах происхождения товара определены такие товары

Использование торговых переговоров

Извлеченные уроки

- Переговоры по вопросам ВТО могут быть полезны при внедрении конкретных рекомендуемых действий
- Члены ВТО могут вносить предложения, которые будут полезны для достижения целей.

Использование судебных процессов по ВТО

Таможенная оценка

- Решение суда ВТО по делу «Тайланд – таможенные и налоговые меры на ввоз сигарет из Филиппин»
- Таможня Тайланда не согласилась со стоимостью ввозимых сигарет по договору и приказала использовать дедуктивную оценку.
- Тогда ВТО впервые дало пояснения по Соглашению о таможенной оценке
 - Основной метод таможенной оценки – сумма сделки. Данный метод может быть полностью отклонен, если это подтверждено фактами после соответствующих процедур
 - Применение метода дедуктивной оценки возможен в случае отклонения всех других методов. Он должен быть основан на информации, предоставленной импортером
 - Должно быть право на судебный пересмотр (i) собранных гарантий и (ii) окончательной оценки таможенной стоимости

Выводы

- ВТО открывает новые просторы
- Обязательное урегулирование споров
- Создавайте, применяйте или уточняйте международные правила путем переговоров или в специализированных комитетах
- Зацепляйтесь за законы, которые дискриминируют или препятствуют выходу на рынки
- Переговоры, например, по вступлению в ВТО, Антидемпинговому соглашению на Доха раунд, барьеров в торговле
- Доводы ВТО поддерживают работу защиты и взятого курса на государственном уровне
- СПЕЦИАЛЬНО ДЛЯ РОССИИ: ПРЯМОЙ ЭФФЕКТ ПРАВИЛ ВТО